







1

EXEMPLE de Questionnaire public-cible

Explications : ce questionnaire est une base et doit-être retravaillé/adapté selon vos besoins réels et les questions auxquelles vous recherchez des réponses. Il doit également être adapté selon le type de commerce que vous êtes : bio, vrac, circuit court et si vous êtes un commerce physique ou en ligne. Pour certaines questions, des variantes sont proposées.

D'autres questions peuvent être abordées mais il est toujours conseillé de rester dans un maximum de 25 questions par questionnaire.

Q1. Êtes-vous sensible à	l'alimentation biologique/aux produits sans emballage/	/ aux
produits locaux ou en cir	rcuit court ?	

- o Oui
- Non

Q2. A quelle fréquence faites-vous habituellement vos courses alimentaires ?

- o Tous les jours
- o 2 à 3 fois par semaine
- o 1 fois par semaine
- o 2 fois par mois
- o 1 fois par mois
- o Moins d'une fois par mois

Q3. Dans quel(s) type(s) de m	agasin(s) faites-vous	habituellement v	os courses alimentaires
? Plusieurs réponses possibles			

? Plusie	eurs réponses possibles					
	Supermarché de la grande distribution (Colruyt, Aldi, Delhaize,)					
	Magasin spécialisé bio (chaine ou magasin inde	épe	ndant/franchisé)			
	Magasin spécialisé vrac					
	Magasin de produits locaux/circuit court					
	Au marché					
	Via un drive (en voiture)					
	Via livraison à domicile					
	En groupe d'achats solidaire (GAC, GASAP, AMA	٩P	.)			
	Autre(s), précisez :					
Q4. Lo	rs de vos courses alimentaires, vous dépensez	en	moyenne par semaine :			
	Moins de 15€		Entre 50 et 100€			
	Entre 15 et 30€		Entre 100 et 150€			
	Entre 30 et 50€		Plus de 150€			

Q5. Faites-vous appel à un service de livraison de course à domicile ?

- o Toujours
- o Occasionnellement

Commenté [SD1]: Adaptez selon vos besoins

Questionnaire réalisé dans le cadre de la formation « Publics-cibles » - Du Local dans mon point de vente Biowallonie – Collectif 5C - ConsomAction

o Jamais							
Q6. Faites-vous vos courses sur Internet ?							
 Q7. Consommez-vous des produits biolog Toujours Souvent Parfois Jamais 	<mark>iques /</mark> vra	ic /en circ	cuit court) ?			Commenté [SD2]: La question peut être adaptée selon vos besoins spécifiques. Si vous proposez les différents produits, vous pouvez dupliquer la question selon les types de produits que vous voulez sonder : bio ou vrac ou circuit court
Q8. Pour quelles raisons consommez-vous	des produ	Plutôt	Plutôt pas	Pac du			Commenté [SD3]: Adaptez selon vos besoins
1	d'accord	d'accord	d'accord	d'accord			
Produits bons pour ma santé							
Produits de bonne qualité							
Traçabilité et suivi des produits							
Respect de l'environnement							
Acheter la quantité que je désire							
Ajouter d'autres données que vous pensez utiles à mesurer							
<mark>ou</mark>							
Q8bis. Vos critères d'achats sont (classer d	le 1 à 5, 1	= le plus i	importan	t)			Commenté [SD4]: Variante de la question
 □ Origine et provenance des produits □ Produits sans emballage □ Prix des produits □ Labelisation des produits □ Marque des produits 							
Q9. Y-a-t-il d'autres raisons pour lesquelle biologiques/vrac/locaux ?	s vous con	sommez	des prod	uits			
OU Q9 bis. Quel degré d'importance accordez-vous au fait que le commerce propose des produits locaux/vrac/bio ?							Commenté [SD5]: Adaptez selon vos besoins
Questionnaire réalisé dans le cadre de la formation « Pub Biowallonie – Collectif 5C - ConsomAction	olics-cibles »	Du Local dan	ns mon point	de vente	2		

Pas important									Très important
1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
0	0	0	0	0	0	0	0	0	0

Q10. Pour quelle(s) raison(s) ne consommez-vous pas des produits biologiques/vrac/locaux					

Q11. Si un commerce bio/vrac/circuit court ouvrait dans votre ville, seriez-vous amené(e) à vous y rendre ?

- o Oui, certainement
- o Oui, probablement
- o Non, probablement pas
- o Non, certainement pas

Q12. Pour quelle(s) raison(s) ne souhaitez-vous pas vous rendre dans ce commerc
bio/vrac/circuit court?

042 \/	C (L 1 - 1 - 1 - 1 - 1 - 1 - 1 - 1	
O13 Vous nensez	fréquenter ce commerce	hio.	/vrac/circuit cour	t

- o Tous les jours
- o 2 à 3 fois par semaine
- o 1 fois par semaine
- o 2 fois par mois
- o 1 fois par mois
- o Moins d'une fois par mois

Q14. Vous pensez fréquenter ce commerce bio/vrac/circuit court ...

- o A la place de votre magasin alimentaire habituel
- o En complément de votre magasin alimentaire habituel

Q15. Quel(s) type(s) de produit(s) pensez-vous acheter ou aimeriez-vous trouver dans ce commerce bio/vrac/circuit court? *Plusieurs réponses possibles*

☐ Tout type de produits car je ne consomme que des produits bi
☐ Des produits alimentaires « secs » (pâtes, céréales, cafés,)
☐ Des fruits et légumes
☐ Des produits laitiers
☐ Des produits pour bébés et juniors
☐ Des produits cosmétiques
☐ Des produits textiles
☐ Des produits de phytothérapie et d'aromathérapie
☐ Des compléments vitamines et minéraux
☐ Autre(s), précisez :

	Pensez-vous acheter des produits en « vrac » ? eles, fruits secs, pâtes où vous choisissez vous		me la quantité)
	Oui		
017.0	Non Quel(s) produit(s) « vrac » seriez-vous prêt(e) a	à ac	hotor 3
	urs réponses possibles	a ac	neter r
	Céréales/légumineuses	П	Petits gâteaux secs
	Fruits secs		sel/sucre/épices
	Farines		Bonbons
	Pâtes		Autres, précisez :
	Cafés/thés/tisanes	_	Autres, precisez .
	Souhaitez-vous augmenter votre consommation	n d	e produits « vrac » ?
	Oui	, u	e products « vide » .
	Non		
Q19. S	selon vous, combien de personne(s) de votre e	ento	ourage serai(en)t amenée(s) à
effectu	uer des achats dans un magasin <mark>bio/vrac/circu</mark>	uit c	<mark>ourt</mark> ?
0	Aucune		
0	1 personne		
	Entre 2 et 4 personnes		
	Plus de 4 personnes		
0	Je ne sais pas		
	Quelle serait vos 3 attentes principales pour ce	e typ	pe de commerce ?
	urs choix possibles		
	Un accueil chaleureux et des conseils		
	Un large choix de produits		
	Des produits de qualité		
	Un agencement clair et agréable		
	La présence de nouveaux produits		
Ц	Autre, précisez :		
O21 D	Dans ce commerce, combien pensez-vous dép	once	er en movenne à chaque visite ?
	Moins de 10 euros	C1130	er en moyenne a enaque visite .
	Entre 10 et 19 euros		
	Entre 20 et 49 euros		
	Entre 50 et 79 euros		
0	Entre 80 et 100 euros		
	Plus de 100 euros		
Q22. C	Quelles sont les 3 raisons principales pour lesc erce ?	uel	les vous fréquenteriez ce type de
	Proximité de votre domicile		
	Proximité de votre lieu de travail		
	Large choix de produits		
	Prix		
	Commodités de livraison		

Commenté [SD6]: si non => diriger vers question 19

	☐ Accessibilité (parking, accès en transport en commun	, vélo)
	S. Seriez-vous intéressé(e) par un service de livraison à d	omicile ?
0	o Non	
Q24. C	Combien seriez-vous prêt(e) à payer pour ce service de	e livraison ?
. 0	•	re 5 et 10 €
0	_	s de 10 €
Q25. S	s. Seriez-vous intéressé(e) par des commandes par Interi	net ?
0	o Oui	
0	o Non	
026 Ê	i. Êtes-vous déjà utilisateur(trice) de « paniers » préparé	¢?
	niers composés à l'avance en fonction des produits dispon	
0		ioles ou de suison,
0		
Q27. P	'. Pour quelle(s) raison(s) n'utilisez-vous pas de « paniers	s » préparés ?
030 C		oimuna 3
Q28. 3 0	8. Seriez-vous intéressé(e) par des paniers préparés biolo O Oui	ogiques r
0	•	
O	0 11011	
Q29. A). A quelle fréquence souhaiteriez-vous acheter votre pa	nier préparé biologique ?
		ois par mois
0	o 1 fois par semaine o De	manière plus occasionnelle
0	o 2 à 3 fois par mois	
O30 C	. Quelle est votre situation familiale ?	
-	Célibataire sans enfants	
	En couple sans enfant	
	 En couple avec enfants à charge 	
	 Célibataire avec enfants à charge 	
Q31. C	. Dans quelle tranche de revenus mensuels se situe votr	e foyer ?
0	o Moins de 1500 euros	
0		
_	O Plus de 3500 euros	
0	 Je ne souhaite pas répondre 	
Q32. C	. Quel est votre code postal ?	
	·	